

Mi Nombre: _____

Fecha: _____

Seminario – Nivel 2 – Crecimiento Espiritual

Sesión 4 – 4ª Disciplina: Llamada

Texto Clave:

*La paz sea contigo. Los amigos te saludan. **Saluda** tú a los amigos, a **cada uno** en particular. (3ª de Juan 15)*

I. INTRODUCCIÓN

Hoy nos toca hablar de la 4ª disciplina diaria de un líder: la llamada.

¿Alguna vez recibiste una llamada telefónica de un hermano que te animó mucho?

¿Alguna vez sentiste que Dios animara a alguien a través de una llamada tuya?

¿Os acordáis de las 4 disciplinas diarias de un líder?

Las 4 disciplinas son:

- 1) Logos
- 2) Rhema
- 3) Oración
- 4) Llamada

¿Alguien tiene un testimonio de cómo ha experimentado algún avance en su vida espiritual o ministerial por comenzar a practicar las primeras 3 disciplinas con más fidelidad?

II. LA DEFINICIÓN DE LA LLAMADA COMO 4ª DISCIPLINA

¿A qué nos referimos con la 4ª disciplina de la llamada?

El apóstol Juan dijo:

*La paz sea contigo. Los amigos te saludan. **Saluda** tú a los amigos, a **cada uno** en particular. (3ª de Juan 15)*

Es decir, la Biblia nos manda a saludar a cada persona de manera individual.

¿Cuáles son algunas maneras en que podamos hacer eso?

¿Por qué es tan importante?

La disciplina diaria de la llamada consiste en llamar (o visitar) a una persona de tu célula, o de los que desees ganar para tu célula, cada día.

La disciplina de la llamada se refiere al cuidar y fortalecer las relaciones personales entre la comunidad de tu célula, para que las personas se sienten amadas y deseadas.

¿Alguna vez has recibido una llamada de alguien un poco tímido y torpe, pero que al final te sentiste más amado como quisiera?

III. LOS OBJETIVOS DE LA LLAMADA COMO 4ª DISCIPLINA

Hay 5 objetivos principales para la 4ª disciplina de la llamada:

- 1) Ayudar a la persona a sentirse amada.
A través de una llamada sencilla, la persona comprende que realmente es amada, tanto por tí como por Dios mismo.

Servimos a un Dios de amor:

⁷Amados, **amémonos** unos a otros, porque el amor es de Dios, y todo el que ama es nacido de Dios y conoce a Dios.

⁸El que no ama no conoce a Dios, porque Dios es **amor**. (1ª Juan 4:7-8 – LBLA)

Al practicar la disciplina de la llamada, estamos actuando en representación de Dios mismo:

Por tanto, somos **embajadores** de Cristo, como si Dios rogara **por medio** de nosotros; en nombre de Cristo os rogamos: ¡Reconciliaos con Dios! (2ª Corintios 5:20 – LBLA)

Es decir, es el amor de Jesús que toca a las personas, porque Jesús está en nosotros:

A éstos Dios se propuso dar a conocer cuál es la gloriosa riqueza de este misterio entre las naciones, que es **Cristo en vosotros**, la esperanza de gloria. (Colosenses 1:27 – NVI)

Al sentir n/ amor y preocupación por sus vidas a través de esa llamada sencilla, también percibirán que n/ Dios los ama.

Jesús dijo:

En esto conocerán todos que sois **mis** discípulos, si **os tenéis amor** los unos a los otros. (Juan 13:35 – LBLA)

- 2) El segundo objetivo de la llamada es crecer en amor nosotros mismos hacia esa persona.

Al llamar a la persona y hablar aunque sea solamente un poco, también llegamos a conocer a esa persona un poco más.

Muchas veces es al conocer a una persona que Dios despierta la compasión en nosotros hacia él (o ella).

Por ejemplo,

Y **al** desembarcar, Jesús **vio** una gran multitud, y tuvo **compasión** de ellos y sanó a sus enfermos. (Mateo 14:14 – LBLA)

No era hasta el momento en que Jesús ve a las personas delante de Él, que la compasión surge en Él.

Asimismo, muchas veces es al efectuar la llamada (o al realizar una visita) que Dios aviva la compasión en n/ alma para con esa persona.

Por otra parte, el acto de bendecir a alguien en sí despierta el sentimiento de amor hacia esa persona.

Al tratar a alguien con amor, n/ amor hacia esa persona crece.

Todos los buenos seductores saben lo poderoso que es pedir un favor en el momento oportuno. ¿Por qué sería efectivo pedir un favor a la persona que intentas enamorar?

Y, si ya no tienes sentimientos románticos hacia tu cónyuge, ¿qué debes hacer?

- 3) El tercer objetivo de la llamada es animar a la persona en su relación con Dios.

²⁴Consideremos cómo **estimularnos** unos a otros al amor y a las buenas obras,

²⁵no dejando de congregarnos, como algunos tienen por costumbre, sino **exhortándonos** unos a otros, y mucho más al ver que el día se acerca. (Hebreos 10:24-25 – LBLA)

La llamada también sirve para estimular a la otra persona al amor y a las buenas obras.

Al recibir un toque de amor a través de tu llamada, la reacción normal humana es también querer dar un toque de amor a los demás.

Cuando una persona recibe amor, eso le capacita para dar amor.

Al recibir una bendición de Dios a través de ti, estará más motivado para bendecir a Dios y a otros.

Además, la llamada también sirve para exhortar a la otra persona a seguir conectado al cuerpo de Cristo que es la iglesia (o a la célula como mini-iglesia). La llamada le recuerda que forma parte de una comunidad que le ama y que le necesita.

- 4) *El cuarto objetivo de la llamada es detectar motivos de oración o necesidades que la célula podría suplir.*

Juan el Bautista dijo,

*... El que tiene dos túnicas, **comparta** con el que no tiene; y el que tiene qué comer, haga lo mismo. (Lucas 3:11 – LBLA)*

Pero, ¿cómo sabremos a quién le falta vestido o comida si no les hablamos y les preguntamos?

Además dice en Santiago:

*Por tanto, confesaos vuestros pecados unos a otros, y **orad unos por otros** para que seáis sanados. La oración eficaz del justo puede lograr mucho. (Santiago 5:16 – LBLA)*

¿Cómo sabremos qué orar por la gente si no se lo preguntamos?

- 5) *El quinto objetivo de la llamada es fortalecer tu célula.*

El Apóstol Pedro dice:

*Sobre todo, sed **fervientes** en vuestro **amor** los unos por los otros, pues el amor **cubre** multitud de pecados. (1ª Pedro 4:8 – LBLA)*

Una manera de ser ferviente en n/ amor, es llamar a la gente para bendecirles. Cuando las personas se sienten amadas, les es mucho más fácil confiar y descansar en la gracia de Dios.

Aceptan el perdón de Dios y también perdonan a los demás mucho más fácilmente.

¿Cómo afectaría eso a tu célula?

Además, es donde hay mucho amor que a Dios más le gusta manifestarse y suplir todas las necesidades y carencias.

Por otra parte, es a través de la interacción unos con otros que vamos creciendo como comunidad en la semejanza de Jesús.

¹⁵ *sino que **hablando** la verdad en amor, **crezcamos** en todos los aspectos en aquel que es la cabeza, es decir, Cristo,*

¹⁶ *de quien todo el cuerpo (estando bien ajustado y unido por la cohesión que las coyunturas proveen), conforme al **funcionamiento** adecuado de **cada** miembro, produce el **crecimiento** del cuerpo para su propia edificación en amor. (Efesios 4:15-16 – LBLA)*

Es decir, es al relacionarnos entre nosotros, hablando y compartiendo, de una manera genuina y amorosa que la célula (y la iglesia entera) va madurando y creciendo.

IV. ¿QUÉ DIGO?

Ahora tengo un momento y me gustaría llamar a una visita reciente a n/ célula. ¿Qué le digo?

Aquí tienes 10 consejos y sugerencias a la hora de efectuar la llamada:

- 1) Ora brevemente antes de llamar.
Pide la ayuda de Dios para poder comunicar Su amor con efectividad, y para poder ser sensible a las necesidades de la persona.
- 2) Preséntate.
Aunque ya hayas hablado muchas veces con esa persona, puede que aún no haya guardado tu teléfono en la agenda.
- 3) Pregúntale cómo está.
Sé atento al tono de voz cuando contesta.
Pocas personas son tan francas como para decir la verdad de inmediato, pero si eres atento, quizás detectas un malestar que puedes indagar más adelante.
- 4) Dale las gracias por su visita (a la Celebración, Célula, tu casa, etc.)
Los buenos modales te ayudarán a llegar muy lejos.
- 5) Pregúntale por un motivo de oración.
Otra vez, sé atento al tono de voz, y si sientes que a Dios le agradecería, haz alguna pregunta aclaratoria. Así muestras interés.
- 6) Dile que estaría muy bienvenido, si quiere volver.
Si da alguna indicación de querer volver, explícale cuándo y dónde será la próxima actividad.
- 7) También puede ser un buen momento para sugerir el quedar para un café juntos.
- 8) No alargues la conversación.
No seas "pesado".
Pero, ni el corazón más endurecido se enfada por una llamada corta de:
"Hola, soy David de la Viña de Castelldefels. ¿Cómo te encuentras? Estuve orando por la gente que conozco, y quería saber cómo podría orar por ti... Bueno, espero volver a verte pronto, ¿vale? Adiós."
- 9) Despidete con amabilidad.
- 10) Ora por las necesidades que la persona mencionó.
Si no, serás un hipócrita.

V. OBSTÁCULOS COMUNES PARA LA LLAMADA

Aunque parezca relativamente sencilla, para algunas personas la disciplina de la llamada es un reto enorme.

Vamos a considerar brevemente algunos de los obstáculos más comunes:

- 1) "Soy demasiado tímido."
Una persona tímida o introvertida siente mucha ansiedad a la hora de llamar a alguien, especialmente cuando se trata de una persona no muy conocida.
Tras esa ansiedad se esconde un miedo al rechazo o al ser malentendido.
Sin embargo, la Biblia dice:
*...no nos ha dado Dios espíritu de **cobardía**, sino de **poder**, de **amor** y de **dominio propio**. (2ª Timoteo 1:7 – LBLA)*
Aunque para las personas introvertidas siempre será más difícil (*yo lo sé porque soy uno de ellos*), por medio de Cristo Jesús tienen:

- a. Un espíritu de poder que les capacita.
 - b. Un espíritu de amor que les motiva y les impulsa.
 - c. Un espíritu de dominio propio que les permite apartar sus miedos un momento para hacer lo que a Dios le agrada.
- 2) “No veo la importancia.”
Aparte de los objetivos de la lista más arriba, la Biblia nos exhorta directamente a hacer lo siguiente:

¹*Te encargo solemnemente, en la presencia de Dios y de Cristo Jesús, que ha de juzgar a los vivos y a los muertos, por su manifestación y por su reino:*

²*Predica la palabra; **insiste a tiempo y fuera** de tiempo; redarguye, reprende, exhorta con mucha paciencia e instrucción. (2ª Timoteo 4:1-2 – LBLA)*

Somos embajadores de Dios con un mensaje importante y urgente: ¡Dios te ama! Y, la orden de Dios es, “¡Comunica este mensaje en todo tiempo: en la reunión y fuera de ella, en tu casa y fuera de ella; comunícalo verbalmente y por escrito, usa el teléfono, sms, email, internet, voz por IP, satélites, señales de humo, y cuánto se te ocurra!” (Paráfrasis mía)

Este es el encargo que hemos recibido, y la disciplina diaria de la llamada es parte de él.

- 3) “No va conmigo. No soy así.”
Pues la primera pregunta es, ¿qué estás dispuesto a llegar a ser por amor a Jesús?

Jesús dijo,

²⁴*...Si alguno quiere venir en pos de mí, **niéguese** a sí mismo, tome su cruz y sígame.*

²⁵*Porque el que quiera salvar su vida, la perderá; pero el que **pierda su vida** por causa de mí, la **hallará**. (Mateo 16:24-25 – LBLA)*

¿Qué es más importante para ti? ¿Seguir siendo como eres, o llegar a ser la persona que Jesús quiere que seas?

¿Hasta qué punto estás dispuesto a negarte a ti mismo y seguir a Jesús?

Y, la segunda pregunta es, ¿qué estás dispuesto a hacer por amor a tu amigo?

Jesús dijo,

*Nadie tiene un **amor** mayor que éste: que uno **dé su vida** por sus amigos.. (Mateo 15:13 – LBLA)*

¿Qué es más importante para ti? ¿Seguir con tu propio estilo de vida o rendir tu vida por amor a los demás?

¿Hacer algo que no te gusta ni te va para bendecir a la vida de otra persona es un acto de amor? Sí ___ No ___.

VI. EL PRINCIPIO DE LAS 48 HORAS

Las ciencias de la medicina y la psicología nos indican que tenemos 4 niveles de memoria:

- 1) Sistema reticular de los cinco sentidos – normalmente menos de un segundo.
- 2) Memoria de corta duración – solo queda el 20% pasados los 9 segundos; contenido máximo de 7 ítems.
- 3) Memoria activa – hasta 48 horas.
- 4) Memoria de larga duración – permanente.

Por lo tanto, si deseamos que una visita se acuerde de lo que vivió en un encuentro con nosotros, debemos llamarla dentro de las próximas 48 horas.

Si la persona tuvo una buena experiencia en una célula y pareció estar animada, para asegurar que no se lo haya olvidado antes de la siguiente célula, debemos llamarle antes de que pasen 48 horas.

Además, si tenemos una actividad importante y no deseamos que la persona se olvide, hemos de recordárselo en las 48 horas anteriores.

Por eso, los gurúes del marketing siempre dicen, “cuando has hecho una presentación importante ante un cliente, dale una llamada de seguimiento dentro de las siguientes 48 horas.”

Por lo tanto, se aconseja llamar a todas las visitas a tu célula o a los que hayas llevado a la Celebración en las siguientes 48 horas.

Además, si alguien se entrega a Jesús, toma nota de su móvil, y llámale dentro de las próximas 48 horas.

VII. CONCLUSIÓN

La 4ª disciplina diaria de un líder es la llamada, y consiste en llamar (o visitar) a una persona de tu célula, o de los que deseas ganar para tu célula, cada día.

La realización de la llamada tiene los objetivos principales de ayudar a la persona a sentirse amada, de crecer en amor uno mismo hacia esa persona, de animar a la persona en su relación con Dios, de detectar motivos de oración o necesidades que la célula podría suplir y para contribuir al crecimiento y madurez de tu célula.

Se aconseja orar brevemente antes de llamar, presentarse, preguntar por el bienestar de la persona, darle las gracias por su visita, pedir por un motivo de oración, hacerle sentirse bienvenido en la comunidad, ser breve, y luego ser fiel para orar por las necesidades que ha mencionado.

Aunque no nos sintamos cómodos llamando a personas que apenas conocemos, Dios nos ha dado un espíritu de poder y amor para negarnos a nosotros mismos y hacer lo que al Padre le agrada.

Finalmente, como pasadas las 48 horas ya nos hemos olvidado de la mayoría de n/ experiencias, es importante llamar a las visitas en las 48 horas siguientes del encuentro.

APLICACIÓN

¿Quién se compromete a cumplir esta disciplina de la llamada cada día esta semana?

ESTUDIO DE LA LECCIÓN

Mi Nombre: _____

Fecha: _____

1. ¿Cuál es la 4ª disciplina diaria de un líder? Explica también en qué consiste.

2. ¿Cuáles son los 5 objetivos principales de la disciplina de la llamada? También comenta cada uno con una frase corta.

a) _____

b) _____

c) _____

d) _____

e) _____

3. ¿Cuáles son los 10 consejos para efectuar la llamada?

a) _____

b) _____

c) _____

d) _____

e) _____

f) _____

g) _____

h) _____

i) _____

j) _____

4. Escribe un ejemplo de lo que podrías decir al hacer una llamada.

5. ¿Cuáles son los 3 obstáculos más comunes frente a la 4ª disciplina de la llamada?
¿Qué consejo tendrías tú para cada uno?

a) _____

b) _____

c) _____

6. ¿Por qué es importante llamar a las visitas en las siguientes 48 horas?

7. Practica la disciplina de la llamada al menos 4 veces esta semana.
¿Cómo evalúas la experiencia? ¿Notaste algún cambio en tu célula?
